

【関西起業塾 CLUB】

新規事業 支援シリーズ

Vol.1

文 / 関西起業塾 CLUB 副理事長 青木良作

新規事業するなら、時代に合った技術が強い！

世の中には、様々な新規事業の方法があります。代理店やフランチャイズの加盟を促すようなアプローチや、のれん分け的なビジネスも、よく見かけます。開業ノウハウから細やかなマニュアル、運営指導まで至れり尽くせりの支援があります。(ないところもあります。)ですが、本部が上にある以上、その契約と意向には逆らえず、自由度も低いのではないのでしょうか。本部にロイヤリティ等を支払い続けねばならないだけではなく、独自の価格設定も企画も自由度が、とても低い、画一化された世界というのが、大半ではないのでしょうか。

「新規事業を考えるなら、やはり自社の意向を活かし続けたい。」と本気で望むなら、手に職をつけることは強いものです。誰にも奪われない、自社の生涯使い放題の財産です。しかし、手に職をつけたら資格をとっただけで食べていけるほど、世の中、甘くありません。技術は時代にマッチしたものであることが必須で、同時に売上に繋がる販売戦略も肝要です。

時代にベストマッチする手に職とは？

そこで「復元リペア」という技術があります。私自身は、この技術でH14年に創業。

お客様で年間・約3000戸の受注を受け、社員数11名の会社を経営できております。

まず、「リペア」とは何でしょうか？聞き慣れない言葉かもしれません。「修繕・修理すること。」です。更に、私達は「復元」といえる状態にまでリペアできる技術があります。「リフォーム」とは「作り直すこと。」であり、古いものを新しいものと交換するから、高くつきます。

昔から日本人は、物を大切に使い続ける風習があります。更に今は未曾有の大不況です。

一例として、賃貸マンションから引っ越す場合、原状回復義務からの金銭問題は多くあります。フローリングを全面張替するのも安くありません。事例として20㎡ですと約26万円かかります。これが復元リペアですと約10万円です。他にも事例は多々ありますが、概ね、1/3ほどのコストで済むようになります。

節約・コスト削減をしつつも、魔法のように復元させて気持ちも良いわけです。切実に困ったことを解決させるのですし、エコブームの後押しもあります。

ですので、個人様はもちろん、不動産会社やリフォーム会社、引越会社、損害保険関係などの法人様までターゲットとなり受注が絶えないのです。フローリングだけではなく家具や壁等の木目の復元、アルミサッシ・木製ドア、革製品等、リペアできるものは多々あります。

売れるリペア技術を短期間マスターする実践的スクーリング

リペアの応急処置から、プロ補修の技術まで習得していただくスクーリングを開講致します。今までにもリペアスクールなるものはありました。リペア施工する会社も既に多くあります。ですが、問題もあったのです。

「道具を購入したが、色やツヤが合わせられない。」「これならリペアしないほうがマ

シ…。」これは、リペア施工を依頼していた会社の方もご存知の方がいました。

同業者でも、道具のポテンシャルや効用が分かっていない方が大半なのです。一つ一つの道具を生かしきれなければ、無駄な道具の購入費用や諸経費もかさみます。まず私たちは、この点から徹底して誠心誠意、技術指導致します。余計な道具を購入せずとも済ませます。無駄のない材料調達のご支援も可能です。

私たちは差別化された高度な復元リペア技術を持って、多くの実績を積み重ねてきました。しかし、これらも顧客を捉まえられなければ継続は困難になります。世の中、技術はあるのに経営が成り立たないという起業家も少なくありません。そこで私たちは、新規顧客を発掘するための販売戦略も徹底確立し成長させております。このノウハウは小予算で可能であり、費用対効果が高いものです。これらによるバックアップもあります。

徹底した復元リペア技術をお伝えし支援できるスクーリングを開講致します。既にプレオープン(写真参照)では好評をいただき、更に、「自社メニューとして加えたい。」という企業様2社からも熱いお問合せをいただいております。

まずは関西地区で真剣な法人様のみの募集となります。詳細は、お気軽にお問合せください。

●お問合せ：関西起業塾 CLUB

kansai@kigyojuku.co.jp

(件名：リペアスクーリングお問合せ)

